

Partnerstwo publiczno-privatne

Anna Stępień

(na podstawie ustaw, rozporządzeń oraz Gazety Prawnej z dn.28.07.2006r.)

Już od 28 lipca 2005 roku mamy Ustawę o partnerstwie publiczno-privatnym (Dz.U. z 2005r. Nr 169 poz. 1420), ale dopiero niedawno doczekała się ona właściwych rozporządzeń. Dwa Ministerstwa – Finansów i Gospodarki są autorami trzech czerwcowych rozporządzeń w sprawach: niezbędnych elementów analizy przedsięwzięcia w ramach partnerstwa publiczno-privatnego (dalej ppp), ryzyk związanych z realizacją przedsięwzięć ppp, szczegółowego zakresu, form i zasad sporządzania informacji dotyczących umów o ppp.

Gminy i firmy czekały niejednokrotnie z niecierpliwością na to, aż połączy je partnerstwo publiczno-privatne. Po lekturze w/w rozporządzeń pojawia się obawa, iż małe inwestycje zablokują kosztowne analizy. Od 28 lipca 2006 roku inwestycje publiczne będą mogły być realizowane w formie partnerstwa publiczno-privatnego. Zanim jednak w praktyce przedsięwzięcia typu ppp staną się inwestycyjną atrakcją, minie kilkanaście miesięcy – tyle potrzeba na przeprowadzenie analiz i sfinalizowanie przetargów.

Najpierw realizowane będą projekty pilotażowe. Planowane są początkowo projekty budowy i eksploatacji szpitali wraz z prowadzeniem usług medycznych. Ekspertci i samorządowcy nie mają wątpliwości, że ci, których stać na wymagane kosztowne analizy, szybko znajdą partnerów z kapitałem. Ale wymogi te mogą być barierą dla małych projektów. Każda analiza bowiem musi zawierać część ekonomiczno-finansową, prawną i rodzaje ryzyka i wrażliwości przedsięwzięcia na jego przeróżne rodzaje. Tak szczegółowa i kosztowna analiza zniechęci prawdopodobnie skutecznie wielu amatorów ppp.